IFBD
Institute for Business Development

2027

Spreken als Obama

Yes you can ...

> U leert hoe u uw pubiek op het puntje van hun stoel houdt.

> U leert authentiek, charismatisch en empathisch te spreken.

> U leert hoe u meer warmte uitstraalt dan uw beamer.



Onder de deskundige leiding van:

Constant Cornelissen
Senior Trainer
DEBAT.NL

>>> **IFBD.BE** /
presenteren

Waarom dit programma?

HOU UW PUBLIEK OP HET PUNTJE VAN HUN STOEL

In hoeverre bent u in staat om tijdens een presentatie uw publiek te binden, boeien, overtuigen en inspireren? Weet u het publiek op het puntje van hun stoel te houden, zelfs als de materie ingewikkeld is? En kent u eigenlijk de top 5 van veelgebruikte trucs om een fantastische PowerPointslide te presenteren?

STRAAL MEER WARMTE UIT DAN UW BEAMER

Als spreker moet u authentiek zijn, geloven in uw boodschap en uw luisteraars meenemen in uw verhaal. Barack Obama wordt hier gezien als hét natuurtalent. Maar Obama werd niet geboren als uitmuntend spreker, hij is het geworden. Net als Kennedy, Luther King, Mandela, Jobs… Maar hoe wordt u een bevlogen spreker? Welke technieken gebruiken de beste sprekers? En hoe past u die toe? Hoe slaagt u erin uw charisma over te brengen naar uw publiek? Hoe lukt het u om – ook met minder inspirerende inhoud – uw publiek toch te inspireren? Hoe framet en verpakt u een overtuigende boodschap? Wat is retoriek en hoe past u dit toe in uw verhaal? Kortom, hoe straalt u meer warmte uit dan uw beamer?

YES YOU CAN …

In de training 'Charismatisch & Inspirerend Spreken' gaat u onder begeleiding van Sharon Kroes, Benelux' meest ervaren speechschrijver en spreker, aan de slag en leert u stapsgewijs alles van een boeiende opening, een spetterende afsluiting tot het applaus van de zaal.

"Top! Zeer goede ervaring."
Marleen, Plant Manager

"Zeer bruikbaar. Zeer praktijkgericht."
Paul, Manager L&D

De docent



Constant Cornelissen begeleidt al jarenlang professionals, managers, bestuurders en teams bij het vergroten van hun overtuigingskracht, presentatievaardigheden en impact in gesprekken. In de afgelopen jaren trainde hij honderden professionals op het gebied van presenteren, beïnvloeden, overtuigend spreken en debatvaardigheden. Constant is een scherpe observator met een toegankelijke en energieke stijl. Met veel interactie, humor en praktische oefeningen creëert hij een veilige leeromgeving waarin deelnemers actief meedoen, nieuwe inzichten opdoen en deze direct vertalen naar hun dagelijkse praktijk. Zo helpt hij mensen om hun boodschap overtuigender over te brengen, meer invloed uit te oefenen en met meer vertrouwen het woord te nemen.
De thema's Spreken als Obama en Van gelijk hebben naar gelijk krijgen sluiten naadloos aan bij zijn expertise. Hoewel zijn achtergrond ligt in debat- en communicatievaardigheden, wordt hij door opdrachtgevers vooral gewaardeerd als trainer in overtuigingskracht, beïnvloeding, presenteren en gedragsverandering. Zijn kracht ligt in het praktisch maken van complexe communicatieve vraagstukken en het vergroten van invloed in uiteenlopende contexten: van presentaties en vergaderingen tot stakeholdergesprekken en leiderschapssituaties. Deelnemers geven regelmatig aan dat zij zijn inzichten direct toepassen in hun dagelijkse werk. Met zijn combinatie van energie, humor, interactie en podiumervaring weet Constant deelnemers niet alleen te inspireren, maar vooral in beweging te krijgen. Daardoor verlaten zij de trainingsruimte met meer zelfvertrouwen, concrete handvatten en direct toepasbare vaardigheden om hun boodschap overtuigender over te brengen en meer invloed uit te oefenen in hun dagelijkse praktijk.



Programma



BLOK 1: DE VOORBEREIDING

Een succesvol optreden begint ook bij charismatische sprekers met een uitstekende voorbereiding. In deel 1 zorgen we dat u de fundamenten op orde heeft. Wat zijn uw sterke punten, waar moet u echt aan werken? En hoe bereidt Obama zijn speeches eigenlijk voor? En hoe inspireert u uw publiek?

- Hoe bereidt u uw presentatie zo effectief mogelijk voor?
- Hoe geeft u mensen tijdens de presentatie een goed en prettig gevoel?
- Hoe zet u uw publiek op het puntje van hun stoel?

BLOK 2: UW CHARISMA

Als de structuur staat komt alles op het vinden van de juiste boodschap en het hebben van de juiste toon en uitstraling. Een publiek inspireren is een kwestie van de juiste keuzes maken. U werkt aan uw non-verbale technieken om uw handen, hoofd en houding overtuigend in te zetten en uw stem als bron van gezag te doen gelden. We kijken ook uitgebreid naar technieken om de juiste woorden te vinden en uw boodschap overtuigend te laten overkomen.

- Hoe framet en formuleert u een overtuigende boodschap?
- Wat te doen met hoofd, houding en handen voor non-verbaal charisma?
- Hoe past u de retorische technieken van Obama en Martin Luther King toe?

BLOK3: EEN VLEKKELOOS OPTREDEN

Het verschil tussen een matige en uitstekende presentatie schuilt in de details. In dit deel leert u net dat verschil te maken. Met de juiste entree, een perfect (non)verbale uitstraling en slimme interactie met uw publiek krijgt uw presentatie significant meer effect.

- Omgaan met kritische vragen vanuit het publiek
- Meer warmte uitstralen dan de beamer: hoe zet u PowerPoint op de juiste wijze in?
- Hoe werkt u toe naar een inspirerende afsluiting?

Aan het einde van de dag beheerst u daadwerkelijk de kunst van het spreken van een charismatisch inspirerend spreker en ziet u in hoe eenvoudig toepasbaar de technieken zijn op elke presentatie die u vanaf nu geeft voor medewerkers, collega's, management en klanten.

Timing cursus

08.30	Ontvangst, registratie met koffie/thee.
09.00	Start van de trainingsdag (met voorstelling docent)
12.30	Lunch
17.00	Einde van de cursusdag.

Zowel in de voor- als namiddag wordt een korte (koffie-)pauze gehouden.

Verhoogde interactiviteit

De deelnemers krijgen uitgebreid de kans om hun eigen problematiek ter sprake te brengen. Om dit te realiseren, vragen wij op voorhand een beknopte beschrijving van de probleemstelling te formuleren. Op die manier kunnen wij de cursus volledig opstellen volgens uw eigen informatiebehoefte.
U kunt hiervoor steeds contact opnemen met **Dirk Spillebeen** op het nummer: **+32 50 38 30 30** (e-mail: **dirk@ifbd.be**).

Spreken als Obama

2027

> **Datum & locatie:** zie hiertoe onze website **www.ifbd.be**
> **Kostprijs: € 795** (excl. BTW)

>>> INSCHRIJVEN

E-mail:
info@ifbd.be



klik hier

Via onze website:
ifbd.be



klik hier

Via QR:

Telefoon:
00 32 50 38 30 30



Voor meer informatie omtrent uw inschrijving ...

>>> INSCHRIJVINGSMODALITEITEN

De deelnameprijs aan dit 1-daagse programma bedraagt **795 Euro** excl. 21% BTW. Dit bedrag is inclusief koude/warme dranken en een uitgebreide lunch tijdens de cursusdagen. U ontvangt bovendien een **documentatiemap** die u als naslagwerk kunt raadplegen.

Het IFBD geeft per extra deelnemende collega **5% extra korting** op het **totaalbedrag** met een maximale **korting van 20%** (= 5 deelnemers of meer).

Na ontvangst van uw inschrijving krijgt u een **deelnamebevestiging** en een factuur. Een tweetal weken voor de cursus ontvangt u een **herinnering met nog enige praktische informatie** en een **routebeschrijving**.

Annulatie.
We begrijpen dat andere prioriteiten kunnen optreden tussen uw inschrijving en de cursus. Indien wij minstens **2 weken voor de cursus** uw annulatie ontvangen zoeken we samen met u naar de beste oplossing. **Minder dan 2 weken voor de eerste cursusdag** bent u ons het integrale bedrag verschuldigd en wordt mogelijks een administratieve kost (€ 95) aangerekend. Wij zijn uiteraard steeds verheugd een collega te mogen verwelkomen in uw plaats.

HOTELOVERNACHTING OP DE LOCATIE VAN DE TRAINING

U kan op onze diverse trainingslocaties veelal een overnachting boeken om de cursus op een ontspannen manier te kunnen aanvatten en/of af te sluiten. Meer informatie hieromtrent vindt u op onze website of via volgende link: www.ifbd.be/nl/over-ons/algemene-voorwaarden

IFBD-DATABASE & GDPR

We houden u graag op de hoogte van de laatste evoluties binnen uw sector. Daarom hebben we uw gegevens opgenomen in onze database. Uw informatie is voor eigen gebruik, wordt beveiligd en nooit aan derden doorgegeven. Hiertoe nemen we alle nodige maatregelen. Te allen tijde heeft u - overeenkomstig de wet "verwerking persoonsgegevens" van 8/12/1992 en de "AVG-reglementering" van 24/5/2016 - recht op inzage, wijziging of verwijdering van uw gegevens. Meer informatie via onze webpagina www.ifbd.be/nl/GDPR of via e-mail: DPO@ifbd.be.

ALGEMENE VOORWAARDEN

Op onze website op de pagina **ifbd.be/nl/over-ons/algemene-voorwaarden** vindt u al onze modaliteiten terug.