IFBD
Institute for Business Development

2027

Inspireer anderen om jou te volgen en word onweerstaanbaar als leider

De kracht van charismatisch leiderschap

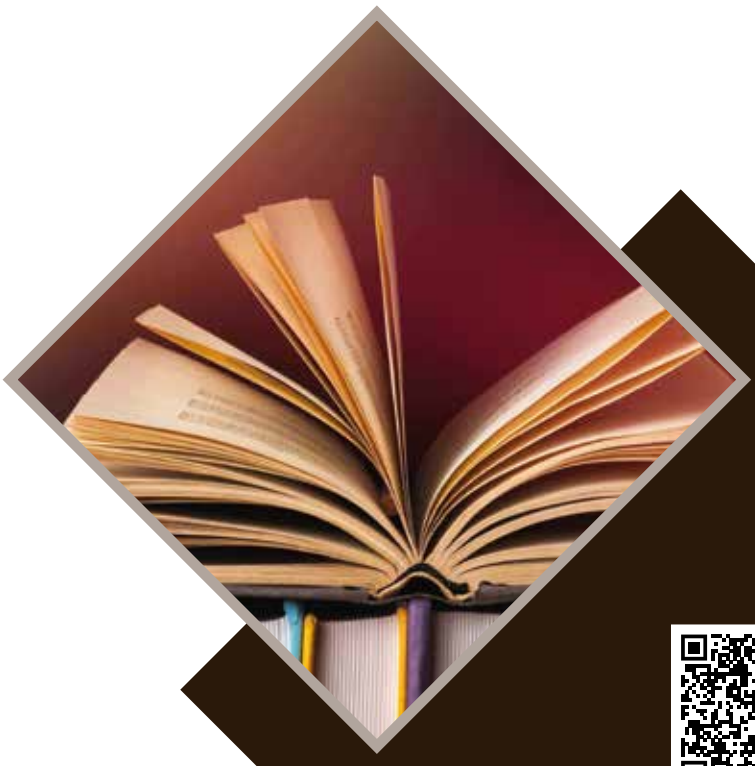
Onzichtbaar beïnvloeden van gedrag



INCLUSIEF VOOR ELKE DEELNEMER

Writers Academy

Unieke & inspirerende workshops gebaseerd op de meest populaire managementboeken!



Onder de deskundige leiding van:

Pacelle van Goethem
Schrijver - Spreker - Oprichter
TRUE PERSUASION

>>> **IFBD.BE** /
writers academy

Waarom deze Writers Academy?

ONZICHTBAAR BEINVLOEDEN VAN GEDRAG MET CHARISMA

Charismatisch Leiderschap is een leiderschapsstijl waarbij leiders hun communicatieve vaardigheden, overtuigingskracht en charme gebruiken om anderen te beïnvloeden. Een charismatisch leider is gedreven door overtuiging en toewijding aan zijn of haar doel en slaagt erin anderen mee te nemen in hun verhaal. Dit leiderschapsprofiel is het meest waardevol voor organisaties of afdelingen die stagneren of met verandering worden geconfronteerd. Want als mensen in beweging moeten worden gezet én gehouden, is het essentieel om als leider een diepe connectie te maken met alle betrokkenen. En hierin zijn charismatische leiders de beste.

GANDHI OF OBAMA: WAT KAN JIJ VAN HEN LEREN?

Want hoe vermijd je dat je briljante ideeën niet worden opgepikt? Of dat jouw beste plan niet wordt gevolgd? Of dat dat teamlid met de grote mond jouw perfecte projectaanpak in de kiem smoort? Door je charisma te gebruiken … En laat dit nu net zijn wat Pacelle Van Goethem je leert in deze unieke masterclass. Want je wordt niet geboren als Gandhi of Obama. Overtuigen volgt nu eenmaal een eigen logica en charisma kent haar best practices.

HOE WORD JIJ DIE ONWEERSTAANBARE LEIDER?

Maar wat maakt mensen nu tot leiders? Wie volg je zelf? Naar wie luister je? Wat is charisma en hoe werkt het? Hoe bereik je en inspireer je mensen en teams? Wanneer koppel je je leiderschap aan de grotere doelen? Hoe en wanneer gebruik je beïnvloedingstrucs en vooral wanneer niet? En wat bij weerstand? Hoe draai je groepsdruk en kritiek om tot enthousiasme en volgen? Kortom: hoe word je onweerstaanbaar als leider? Want wanneer jij als leider charisma hebt, wordt jouw leiderschap vrijwillig geaccepteerd en zetten mensen zich in zonder morren en zonder vragen.

VAN MACHT NAAR GEZAG

Op één dag tijd toont Pacelle van Goethem je de identiteit van een charismatisch leider. Maar vooral leert ze je hoe je zelf autoriteit en charisma kan uitstralen. Of je nu teams moet aansturen of board meetings moet managen, je wilt mensen onzichtbaar beïnvloeden en overtuigen. Niet (alleen) op basis van macht, maar op basis van gezag. Mensen luisteren naar jou, niet omdat het moet maar omdat ze hier zelf voor kiezen en in je geloven. En dit maakt het werk voor iedereen (jezelf incluis) echt leuker en gemakkelijker.
En dat kan iedereen leren. Je hebt het in je, dus waarom zou je het niet gebruiken?

De docent-auteur



Pacelle van Goethem geldt als Benelux' bekendste overtuig-expert en is een internationale keynote spreker. Ze adviseert en coacht de top van politiek en organisaties in overtuigen. Leiderschap, carrière, imago en zichtbaarheid, maar ook verandering en dwarse ideeën vragen om maximaal charisma. Met haar methode kun je overtuigen, persoonlijk of met je organisatie.
Pacelle is Spraak, Taal- & Stem-patholoog (en Stempsycholoog), specialiseerde zich bij Psychologie en Communicatiewetenschappen en werkte mee aan onderzoek vd Radboud Universiteit Nijmegen en het UMC Groningen. Ze ontdekte de spectaculaire samenhang tussen overtuigen en ontspanning en ontwikkelde de Methode voor overtuigen. Als Stempsycholoog leert ze ook hoe je invloed krijgt met je stem. Haar boek IJs verkopen aan Eskimo's geldt als het Nederlandse standaardwerk over overtuigen en is inmiddels de 26ste druk. Als luisterboek is De Psychologie van Overtuigen het best beluisterde managementboek en IFBD's meest succesvolle overtuig-training. Tot slot liggen True Persuasion, The Logic of Charisma & Macht aan de aardige Mens sinds kort in de boekhandel.

De Writers Academy

Unieke & inspirerende workshops over leiderschap, management en communicatie.

"**Macht aan de aardige mens**" maakt deel uit van de Writers Academy.

Het IFBD selecteert voor u de beste management-boeken, maar ook de beste schrijver-trainers.
Na deze writers academy gaat u uitgedaagd, gemotiveerd en geïnspireerd terug aan de slag met nieuwe inzichten, nieuwe energie en nieuwe haalbare doelstellingen.



Programma

OPENING

- Leiderschap en beïnvloeding in de actualiteit.
- Vragen & doelen van dit programma.

BLOK 1: DE ZELENSKY FACTOR: WAT MAAKT MENSEN TOT LEIDERS?

- Leiders: more equal than others …
- 3 leiders - 1 podium - 1 boodschap: Wie volg je?

Observatieoefening.

BLOK 2: HOE WERKT CHARISMA EN VOLGZAAMHEID

- De psychologie achter charismatisch leiderschap.
- De stijlen van charismatisch leiderschap:
  - Krachtig leider - Autoriteit.
  - Verbindend leider - Vriend.
  - Visionair leider - Voorbeeld.

Oefening: inzicht in je eigen leiderschapsstijl.

BLOK 3: MISSIONAIR & VISIONAIR LEIDERSCHAP

- Jouw leiderschap verbinden aan grotere doelen.
- Besluitvorming, ethiek & moraal: hoe bereik en inspireer je mensen?

Oefening: deel je boodschap en toets deze op aantrekkingskracht en volgbereidheid.

BLOK 4: GEDRAGSBEÏNVLOEDING

- Waarom slimme mensen soms domme dingen doen …
- Inzicht in gedrag, cultuur & groepsgedrag/sturing.
- Sociaalpsychologische inzichten:
  - De Cialdini- beïnvloedingsprincipes.
  - Wanneer werken ze en hoe kun je ze gebruiken.

Oefening: toepassen van Cialdini als charismatische leider.

BLOK 5: LEIDING GEVEN AAN VERANDERING

- Hoe draai je fatigue, groepsdruk, informele en onuitgesproken weerstand, politieke druk, scepsis, consistentiebehoefte en culturele dilemma's om tot volgen en enthousiasme?

Oefening: leiderschap bij lastige reacties en weerstand.

BLOK 6: CHARISMATISCH LEIDERSCHAP – DE PRAKTIJK

- Onweerstaanbaar worden als leider: leer van …
  - toegepaste onderhandelstrategie
  - diplomatiek meesterschap,
  - indoctrinatie-tactiek
  - theatertechniek
  - retorica
  - marketing
  - wereldleiders

Tips, film & oefeningen.

- Wat kan je morgen meteen gebruiken?
  - Neurobeïnvloeding en klinken als een leider: een overtuigende missie.
  - Autoriteit en charisma uitstralen: de 2 minuten oefening "De Koning©".
  - Spreken als leider: gebruik je stem als instrument om mensen gerust te stellen of om autoriteit te krijgen.

CONCLUSIE

- Take-aways & shortcuts naar overtuigingskracht.
- Wanneer word jij een charismatisch leider?





"Er zijn geweldige ideeën die nooit gehoord worden. Briljante mensen die niet begrepen worden. Aardige mensen die genuanceerd vertellen en bestempeld worden als minder daadkrachtig of als twijfelaars. Daarnaast zit iemand met een minder goed plan, maar die het krachtig en aanstekelijk kan brengen. Herken je dat? In deze workshop leer je de kracht van charismatisch leiderschap."

Pacelle van Goethem

Timing cursus

08.30	Ontvangst, registratie met koffie/thee.
09.00	Start van de trainingsdag (met voorstelling docent)
12.30	Lunch
17.00	Einde van de cursusdag.

Zowel in de voor- als namiddag wordt een korte (koffie-)pauze gehouden.

De kracht van charismatisch leiderschap

2027

> **Datum & locatie:** zie hiertoe onze website **www.ifbd.be**
> **Kostprijs: € 795** (excl. BTW)

>>> INSCHRIJVEN

E-mail:
info@ifbd.be



klik hier

Via onze website:
ifbd.be



klik hier

Via QR:

Telefoon:
00 32 50 38 30 30



Voor meer informatie omtrent uw inschrijving ...

>>> INSCHRIJVINGSMODALITEITEN

De deelnameprijs aan dit 1-daagse programma bedraagt **795 Euro** excl. 21% BTW. Dit bedrag is inclusief koude/warme dranken en een uitgebreide lunch tijdens de cursusdagen. U ontvangt bovendien een **documentatiemap** die u als naslagwerk kunt raadplegen.

Het IFBD geeft per extra deelnemende collega **5% extra korting** op het **totaalbedrag** met een maximale **korting van 20%** (= 5 deelnemers of meer).

Na ontvangst van uw inschrijving krijgt u een **deelnamebevestiging** en een factuur. Een tweetal weken voor de cursus ontvangt u een **herinnering met nog enige praktische informatie** en een **routebeschrijving**.

Annulatie.
We begrijpen dat andere prioriteiten kunnen optreden tussen uw inschrijving en de cursus. Indien wij minstens **2 weken voor de cursus** uw annulatie ontvangen zoeken we samen met u naar de beste oplossing. **Minder dan 2 weken voor de eerste cursusdag** bent u ons het integrale bedrag verschuldigd en wordt mogelijks een administratieve kost (€ 95) aangerekend. Wij zijn uiteraard steeds verheugd een collega te mogen verwelkomen in uw plaats.

HOTELOVERNACHTING OP DE LOCATIE VAN DE TRAINING

U kan op onze diverse trainingslocaties veelal een overnachting boeken om de cursus op een ontspannen manier te kunnen aanvatten en/of af te sluiten. Meer informatie hieromtrent vindt u op onze website of via volgende link: www.ifbd.be/nl/over-ons/algemene-voorwaarden

IFBD-DATABASE & GDPR

We houden u graag op de hoogte van de laatste evoluties binnen uw sector. Daarom hebben we uw gegevens opgenomen in onze database. Uw informatie is voor eigen gebruik, wordt beveiligd en nooit aan derden doorgegeven. Hiertoe nemen we alle nodige maatregelen. Te allen tijde heeft u - overeenkomstig de wet "verwerking persoonsgegevens" van 8/12/1992 en de "AVG-reglementering" van 24/5/2016 - recht op inzage, wijziging of verwijdering van uw gegevens. Meer informatie via onze webpagina www.ifbd.be/nl/GDPR of via e-mail: DPO@ifbd.be.

ALGEMENE VOORWAARDEN

Op onze website op de pagina **ifbd.be/nl/over-ons/algemene-voorwaarden** vindt u al onze modaliteiten terug.