

Charismatisch & inspirerend spreken

Spreken als Obama? Yes you can ...

- > U leert hoe u uw pubiek op het puntje van hun stoel houdt.
- > U leert authentiek, charismatisch en empathisch te spreken.
- > U leert hoe u meer warmte uitstraalt dan uw beamer.

Onder de deskundige leiding van:

Sharon Kroes
PARTNER DEBAT.NL

Nederlands, Europees &
Wereldkampion debatteren



Waarom dit programma?

HOU UW PUBLIEK OP HET PUNTJE VAN HUN STOEL

In hoeverre bent u in staat om tijdens een presentatie uw publiek te binden, boeien, overtuigen en inspireren? Weet u het publiek op het puntje van hun stoel te houden, zelfs als de materie ingewikkeld is? En kent u eigenlijk de top 5 van veelgebruikte trucs om een fantastische PowerPointslide te presenteren?

STRAAL MEER WARMTE UIT DAN UW BEAMER

Als spreker moet u authentiek zijn, geloven in uw boodschap en uw luisteraars meenemen in uw verhaal. Barack Obama wordt hier gezien als hét natuurtaent. Maar Obama werd niet geboren als uitmuntend spreker, hij is het geworden. Net als

Kennedy, Luther King, Mandela, Jobs... Maar hoe wordt u een bevlogen spreker? Welke technieken gebruiken de beste sprekers? En hoe past u die toe? Hoe slaagt u erin uw charisma over te brengen naar uw publiek? Hoe lukt het u om – ook met minder inspirerende inhoud – uw publiek toch te inspireren? Hoe frameert en verpakt u een overtuigende boodschap? Wat is retoriek en hoe past u dit toe in uw verhaal? Kortom, hoe straalt u meer warmte uit dan uw beamer?

YES YOU CAN ...

In de training 'Charismatisch & Inspirerend Spreken' gaat u onder begeleiding van Sharon Kroes, Benelux' meest ervaren speechschrijver en spreker, aan de slag en leert u stapsgewijs alles van een boeiende opening, een spetterende afsluiting tot het applaus van de zaal.

De docent



Sharon Kroes is Nederlands, Europees en Wereldkampioen debatteren en academisch onderscheiden wegens zijn bijdrage in het debat. Verder is hij ook Nederlands kampioen Eloquentia (welbespraaktheid). Nu deelt hij zijn vaardigheden om effectief te overtuigen. Al jarenlang geeft Sharon voor het IFBD trainingen op het gebied van debatteren, argumenteren, presenteren, drogredenen, reageren, gesprekken en efficiënt vergaderen. Daarnaast is Sharon auteur van de bestseller "Overtuigend Debatteren", waarin hij samen met Peter van der Geer alle technieken en trucs van het debatteren behandelt.

"Top! Zeer goede ervaring."

Marleen, Plant Manager

"Zeer bruikbaar. Zeer praktijkgericht."

Paul, Manager L&D



Programma

BLOK 1: DE VOORBEREIDING

Een succesvol optreden begint ook bij charismatische sprekers met een uitstekende voorbereiding. In deel 1 zorgen we dat u de fundamenteën op orde heeft. Wat zijn uw sterke punten, waar moet u echt aan werken? En hoe bereidt Obama zijn speeches eigenlijk voor? En hoe inspireert u uw publiek?

- ◆ Hoe bereidt u uw presentatie zo effectief mogelijk voor?
- ◆ Hoe geeft u mensen tijdens de presentatie een goed en prettig gevoel?
- ◆ Hoe zet u uw publiek op het puntje van hun stoel?

BLOK 2: UW CHARISMA

Als de structuur staat komt alles op het vinden van de juiste boodschap en het hebben van de juiste toon en uitstraling. Een publiek inspireren is een kwestie van de juiste keuzes maken. U werkt aan uw non-verbale technieken om uw handen, hoofd en houding overtuigend in te zetten en uw stem als bron van gezag te doen gelden. We kijken ook uitgebreid naar technieken om de juiste woorden te vinden en uw boodschap overtuigend te laten overkomen.

- ◆ Hoe framet en formuleert u een overtuigende boodschap?
- ◆ Wat te doen met hoofd, houding en handen voor non-verbaal charisma?
- ◆ Hoe past u de retorische technieken van Obama en Martin Luther King toe?

BLOK3: EEN VLEKKELOOS OPTREDEN

Het verschil tussen een matige en uitstekende presentatie schuilt in de details. In dit deel leert u net dat verschil te maken. Met de juiste entree, een perfect (non)verbale uitstraling en slimme interactie met uw publiek krijgt uw presentatie significant meer effect.

- ◆ Omgaan met kritische vragen vanuit het publiek
- ◆ Meer warmte uitstralen dan de beamer: hoe zet u PowerPoint op de juiste wijze in?
- ◆ Hoe werkt u toe naar een inspirerende afsluiting?

Aan het einde van de dag beheerst u daadwerkelijk de kunst van het spreken van een charismatisch inspirerend spreker en ziet u in hoe eenvoudig toepasbaar de technieken zijn op elke presentatie die u vanaf nu geeft voor medewerkers, collega's, management en klanten.



Timing cursus

- 08.30 Ontvangst, registratie met koffie/thee.
- 09.00 Start van de trainingsdag (met voorstelling docent)
- 12.30 Lunch
- 17.00 Einde van de cursusdag.

Zowel in de voor- als namiddag wordt een korte (koffie-)pauze gehouden.

Verhoogde interactiviteit

De deelnemers krijgen uitgebreid de kans om hun eigen problematiek ter sprake te brengen. Om dit te realiseren, vragen wij op voorhand een beknopte beschrijving van de probleemstelling te formuleren. Op die manier kunnen wij de cursus volledig opstellen volgens uw eigen informatiebehoefte.

U kunt hiervoor steeds contact opnemen met **Dirk Spillebeen** op het nummer: **+32 50 38 30 30** (e-mail: dirk@ifbd.be).

Charismatisch & inspirerend spreken

2024

> Datum & locatie: zie hiertoe onze website www.ifbd.be

> Kostprijs: € 795 (excl. BTW)

>>> INSCHRIJVEN

| | | | |
|--|---|--|---|
| <p>E-mail: info@ifbd.be</p>  <p>klik hier</p> | <p>Via onze website: ifbd.be</p>  <p>klik hier</p> | <p>Via QR:</p>  | <p>Telefoon: 00 32 50 38 30 30</p>  <p>Voor meer informatie omtrent uw inschrijving ...</p> |
|--|---|--|---|

>>> INSCHRIJVINGSMODALITEITEN

De deelnameprijs aan dit 1-daagse programma bedraagt **795 Euro** excl. 21% BTW. Dit bedrag is inclusief koude/warme dranken en een uitgebreide lunch tijdens de cursusdagen. U ontvangt bovendien een **documentatiemap** die u als naslagwerk kunt raadplegen. Los van de eventuele subsidiëring van de Vlaamse Overheid (zie verder) geeft het IFBD per extra deelnemende collega **5% extra korting** op het **totaalbedrag** met een maximale **korting van 20%** (= 5 deelnemers of meer).

Na ontvangst van uw inschrijving krijgt u een **deelnamebevestiging** en een factuur. Een tweetal weken voor de cursus ontvangt u een **herinnering met nog enige praktische informatie** en een **routebeschrijving**.

DE VLAAMSE OVERHEID INVESTEERT IN OPLEIDING: TOT 30% KORTING!

Het IFBD is erkend als **gecertificeerd opleidingsinstituut**. Dit maakt dat u onze trainingen gedeeltelijk kunt betalen met de subsidies toegekend door de Vlaamse Overheid via het systeem van de "KMO-portefeuille". Indien uw bedrijf voldoet aan de vooropgestelde criteria kan u tot 30% besparen op de opleidingskost. Meer informatie omtrent het systeem kan u vinden op de website van de Vlaamse Overheid: www.kmo-portefeuille.be.

Annulatie.

We begrijpen dat andere prioriteiten kunnen optreden tussen uw inschrijving en de cursus. Indien wij minstens **2 weken voor de cursus** uw annulatie ontvangen zoeken we samen met u naar de beste oplossing. **Minder dan 2 weken voor de eerste cursusdag** bent u ons het integrale bedrag verschuldigd en wordt mogelijks een administratieve kost (€ 75) aangerekend. Wij zijn uiteraard steeds verheugd een collega te mogen verwelkomen in uw plaats.

HOTELOVERNACHTING OP DE LOCATIE VAN DE TRAINING

U kan op onze diverse trainingslocaties veelal een overnachting boeken om de cursus op een ontspannen manier te kunnen aanvatten en/of af te sluiten. Meer informatie hieromtrent vindt u op onze website of via volgende link: www.ifbd.be/nl/over-ons/algemene-voorwaarden

IFBD-DATABASE & GDPR

We houden u graag op de hoogte van de laatste evoluties binnen uw sector. Daarom hebben we uw gegevens opgenomen in onze database. Uw informatie is voor eigen gebruik, wordt beveiligd en nooit aan derden doorgegeven. Hiertoe nemen we alle nodige maatregelen. Te allen tijde heeft u - overeenkomstig de wet "verwerking persoonsgegevens" van 8/12/1992 - en de "AVG-reglementering" van 24/5/2016 - recht op inzage, wijziging of verwijdering van uw gegevens. Meer informatie via onze webpagina www.ifbd.be/nl/GDPR of via e-mail: DPO@ifbd.be.

ALGEMENE VOORWAARDEN

Op onze website op de pagina ifbd.be/nl/over-ons/algemene-voorwaarden vindt u al onze modaliteiten terug.